### El Confidencial EL DIARIO DE LOS LECTORES INFLUYENTES



### El *diario* de referencia de los lectores *influyentes*

Un equipo de profesionales al servicio de los usuarios y anunciantes.

El confidencial nace hace 18 años y se consolida como el primer diario nativo digital de España.

Somos el diario de los lectores influyentes por nuestra capacidad de **marcar agenda** y ayudar al usuario en la **toma de decisiones**. Cada día acompañamos, informamos e inspiramos a más 3 millones de personas que buscan en nuestro diario información **veraz**, **contenido diferencial y pautas para analizar la actualidad** de la mano de los más de 160 profesionales que componen su plantilla.



#### MISIÓN

studia una

Contribuir a crear una sociedad más libre y mejor informada.

#### VISIÓN

Ser el mejor diario digital de España con **información independiente y veráz**.

#### VALORES

- Mantenernos independientes de cualquier grupo político, económico o de presión.
- Ejercer el periodismo con responsabilidad y rigor informativo buscando siempre la excelencia.
- Entender que el éxito está asociado al trabajo en equipo en el que prime la comunicación, el respeto y el buen ambiente.
- Comprender que la rentabilidad es esencial en el presente y para los retos del futuro.



### Nuestra audiencia

164 Páginas vistas

37,1 Usuarios únicos

4,45

Páginas vistas *Por usuario* 

PÁGINAS



3,3 Dur. media por visita

83/Visitas



### Líder en lectores *fieles*

Más del 80% de nuestras sesiones, se realiza desde IP española, algo que **nos diferencia** y hace destacar sobre nuestros competidores.

Tenemos más 3 millones de navegadores únicos de media diaria, un 60% de recurrencia. De los cuales más de medio millón supera las 3 visitas por semana.

El 27% de nuestros lectores accede directamente desde la Home de El Confidencial y **buscan nuestros contenidos cada mañana**.

### Cómo y dónde Se consume nuestro contenido



# Cómo A Confidencial SE CONSTRUYE nuestro contenido

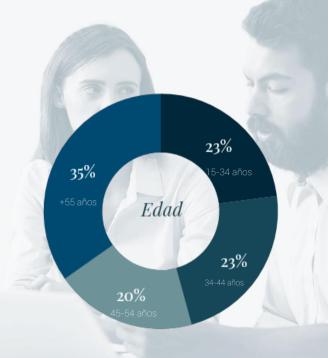


## Perfil demográfico

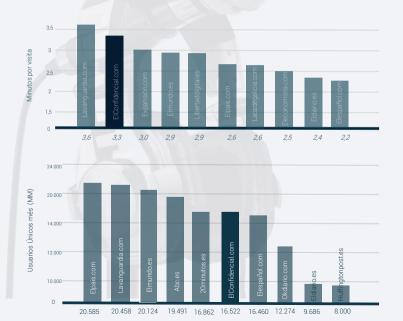
HOMBRE **51**,5%

MUJER 48,5%





## Comparativa de medios



20 diario de información general
En tiempo medio de estancia por usuario

60 diario de información general en usuarios únicos mensuales

\*Fuente ComScore Octubre 2019

### Perfil sociodemográfico

CLASE económica

Es de *clase media/media alta* incluso un gran porcentaje de *alta /muy alta* en alguna de nuestras secciones como: Vivienda, Mercados, Gentleman, Alimente o Cotizalia.

FORMACIÓN académica

La mayoría de nuestros lectores tienen *estudios universitarios*.

PUESTO DE *trabajo* 

Es el diario de referencia y consulta de los ejecutivos de las grandes compañías en España.

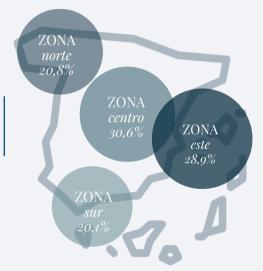
TEMAS de interés Por los hábitos de navegación sabemos que los temas de *actualidad, empresa, sociedad, opinión, tendencias y tecnología*, son los que más les interesan a nuestros lectores, ya que estos suponen un 82% del tráfico total.





## *Consumo por* ubicación geográfica

Informando en tiempo real desde donde está la noticia



# Para nuestros lectores más exigentes

#### Las noticias de mañana HOY

Reciba las noticias con mayor impacto económico y político en El Confidencial **varias horas antes de su publicación**. **EC Previum** es un producto creado bajo modelo de suscripción solo al alcance de los más exigentes que permite **adelantarte** a **la competencia** y crear una estrategia de **toma de decisiones**.

Además habrá **contenidos y secciones exclusivas** para esta sección de El Confidencial. Nuestro equipo editorial hará una **selección de las noticias que más afectan a tu sector** o incluso a tu empresa y te las avanzará en un espacio exclusivo. Igualmente tendrás acceso a un análisis sectorial sólo disponible para **lectores registrados**.



y exige a los bonistas



facebook 907k seguidores

Instagram 61,7kseguidores

RRSS el confidencial

 $\begin{array}{c} \textbf{Linked in} \\ \textbf{10,8} \\ \textbf{k} \end{array}$ seguidores

twitter  $808 \mathrm{k}$ seguidores

## Nuestras *marcas*







referencia online de la crónica social en España: moda, belleza y lifestyle forman parte del día a día de sus páginas.

**facebook** 80.053 seguidores

Instagram 45.500

seguidores

twitter

87.000 seguidores

Cotivalia manana matana matana

### Cotizalia

10,7 | Páginas vistas

4.6 Usuarios únicos

5 Visitas

Es la web de mercados y financias de El Confidencial punto de encuentro de gestores, inversores y ahorradores. Combina el seguimiento en tiempo real de los principales activos financieros con recomendaciones específicas anticipación de tendencias u opiniones de expertos en diversas cuestiones económicas o dinetarias.

facebook 20.065 seguidores

twitter 29

29.200 seguidores

Esta es la medida que reduce el riesgo de cáncer riesgo sos

Almente

4,3 MILLONES Páginas vistas

2,5 Usuarios unicos

3.4 Visita

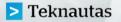
Un portal orientado a la alimentación, la gastronomía y la salud, que propone al lector un viaje desde la tierra a la mesa. Un recorrido desde la materia prima hasta el plato en el que la idea bienestar está siempre presente. Proponemos tomar conciencia de que somos lo que comemos. Cuanto más informados estemos mejor podremos elegir qué comer.

**facebook** 17.723 seguidores

twitter 3.

3.206 seguidores

Por qué hay ceniceros en los aviones masos por que hay ceniceros en los aviones en los



9,5 | Páginas vistas

5.4 Usuarios únicos

5.9 Visitas

Es la sección de ciencia, tecnología y emprendimiento de El Confidencial, el lugar donde se descubren novedades, analizamos productos, etc. Pensada para un público tecnólogo, se encuentra entre las secciones de más audiencia de El Confidencial.

facebook 26.275 seguidores

twitter 3

31.600 seguidores



## Acciones de branding

Personalizamos con los formatos más innovadores **nuestras cabeceras y secciones afines.** 







## Acciones de branding









## Acciones *programática*

**Programática garantizada:** proporciona una solución de compra automatizada con tráfico avanzado e informes y facturación consolidados. Las impresiones y CPM están pactados previamente.

**Preferred Deal:** Acuerdos preferentes entre editores y compradores, en donde el comprador tiene la opción de pujar por el inventario a un cpm acordado previamente y antes que los compradores de subasta abierta.

### *Ventajas*



- (+) Incrementar los resultados
- En tiempo real

Mayor eficiencia

Posibilidad de aumentar
el valor de las campañas
con data de nuestros clusters de usuarios.

### Data

**First party data:** Datos de audiencia que recogemos de nuestros lectores y usuarios después de sus interacciones dentro de nuestro site tratados en nuestro Dmp.

Podemos enriquecer nuestra first party data con third party data de @Zeotap

Podemos construir clusters de data a medida para nuestros clientes.

#### CLUSTER DISPONIBLES



**Deporte 500.000** 



Electrónica 500.000



Moda 300.000



Belleza/cosmética 600.000



Motor 250.000



Finanzas 500.000



## Brandend *content*

EC Brands es la agencia de contenidos de El Confidencial. Especializados en estrategia, contenidos y digital, ayudamos a las marcas a alcanzar sus objetivos de posicionamiento, reputación e influencia.

Nuestro equipo de profesionales se distingue por buscar siempre la excelencia. **Consultores, periodistas, diseñadores y programadores trabajando al unísono** en innovadores formatos y grandes historias.





#### 1. Estrategia

Te ayudamos a saber dónde estás, qué quieres y diseñamos el plan para conseguirlo. Lo hacemos, lo contamos y lo medimos.



#### 2. Contenidos

Somos storytellers. Tú eliges la plataforma y el objetivo, nosotros construimos una historia que marque la diferencia. – Nuestros contenidos abarcan desde posicionamiento de marca en algún territorio específico (innovación, sostenibilidad,etc.) con acuerdos anuales, hasta one shots con una historia única.



#### 3. Digital

Nadamos en el océano de las redes. Las escuchamos, las entendemos y compartimos el contenido para conectar marca y personas.

### Formatos editoriales







### Formatos especiales







## Formatos *especiales*

Realizamos proyectos de contenidos continuos a lo largo del año. Hay un balcón en la home de El Confidencial y se van actualizando semanalmente o con la periodicidad pactada con el cliente como es el caso de Santander.

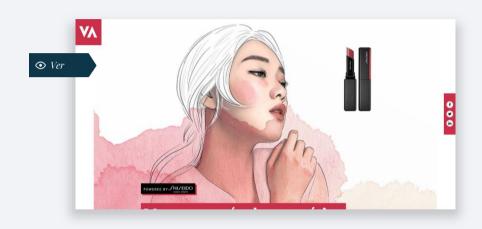






## Formatos *especiales*

Podemos trabajar la creación de un un territorio específico con un cliente como es el caso de Shiseido y el arte, para hacer una acción de continuidad en nuestro medio que termina con una exposición en una galería de arte.





### El Poder de prescripción de los medios en las redes sociales

Según el Estudio Anual de Redes Sociales de 2019 de IAB Spain, actualmente las Redes Sociales se consideran un **canal de influencia e información**. El 47% de los encuestados afirma que las RRSS l**es influyen a la hora de comprar un producto o servicio**, y un 55% declara haber buscado información previa a la compra.

Si **combinamos la prescripción tradicional de los medios** de comunicación junto con el de las redes sociales, esa influencia en el momento de compra **aumenta a un 72**% entre las usuarias.

Proponemos distintos **formatos** comerciales enfocados a las redes sociales que permitirán a nuestros anunciantes conseguir los siguientes objetivos:







#### 1. Aumentar el poder prescriptor

de su marca uniéndola a la recomendación que aporta nuestro medio en la red social



### 2. Incrementar y segmentar

mejor el alcance de sus campañas en las Redes Sociales.



#### 3. Mayor visibilidad

gracias a nuestros formatos notorios de Brand Awarness y performance que permiten los canales de Vanitatis en las Redes Sociales.



Estrechar contactos con grupos de interés



Posicionar la marca o directivos de la compañía



Generar opinión sobre un tema



Aumentar visibilidad para un determinado público objetivo



Mejorar imagen de marca



**Networking** 



## Eventos *especiales*

Desde El Confidencial organizamos de manera integral eventos para clientes de diferentes sectores. Se trata de una coordinación 360º tanto en eventos de gran formato como pequeños y exclusivos Proponemos aquellos que más se adapten a las necesidades de cada organización, generando posicionamiento, influencia, negocio, reputación, visibilidad, notoriedad y asociación de marca con los eventos como herramienta. El Confidencial

### Eventos: Formato *mesa redonda*

Se abordan **contenidos de interés informativo en formato debate**, alineados con la estrategia del cliente y en colaboración con el mismo, que quedarán recogidos en un artículo para publicar en portada. Se celebra en la redacción del diario

El objetivo puede ser estrechar contactos con grupos de interés, posicionar marca/directivos o pulsar opinión sobre un tema.

### Eventos: Formato foro

Se trata de **eventos 'llave en mano' abiertos al público**, consiguiendo un aforo masivo gracias a la realización de publicidad previa en el periódico y a la difusión de la invitación a la BBDD propia de El Confidencial. Se celebran en espacios emblemáticos en distintas ciudades españolas.





### Gracias

#### **El Confidencial**

EL DIARIO DE LOS LECTORES INFLUYENTES

/ía de las 2 Castillas 33 Edif Ática 7 Pozuelo de Alarcón, Madric comercial@elconfidencial.com